

コロナ禍をビジネスチャンスに変えて、成果を上げる！

～初心者でもわかる

「WEB 商談のイロハから販路開拓事例」～

新型コロナウイルス感染拡大によって WEB 商談は急速に導入されるようになりました。しかしながら、WEB 商談って有効なの？と疑問をお持ちの方も多いのではないのでしょうか。本セミナーでは、WEB 商談のイロハから販路開拓事例まで、初心者向けにわかりやすく解説します。「今の営業スタイルのままで、これからも売上げを伸ばせるか悩んでいる…」という方、ぜひご聴講ください。

講師

iiful(株)代表取締役
中小企業診断士

いしかわせいこ
石川聖子氏



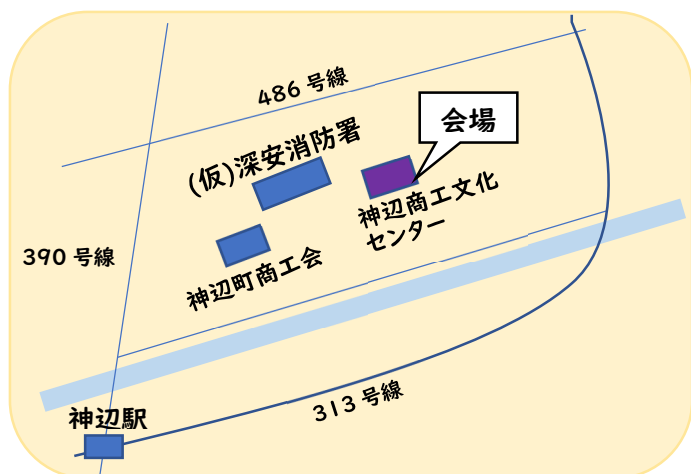
日時

11/5 (木)
13:30 ~ 15:00

会場

神辺商工文化センター 2階

福山市神辺町川北892-7 / Tel:084-960-3107



セミナー内容

- ✓ 新型コロナウイルスが経営に与える影響
- ✓ WEB 商談とは？
- ✓ WEB 商談のメリット・デメリット（注意点）
- ✓ WEB 商談のコツ
- ✓ 販路開拓事例
- ✓ コロナ禍での経営の在り方

聴講
無料

定員:30名

※定員になり次第締切

※当日は、参加者間を十分に確保して開催させていただきます。ご来場の際はマスク着用・アルコール消毒にご協力願います。

講師プロフィール

神戸市出身。大学卒業後、食品メーカーに就職。社内初の女性営業職としてコンサルティング営業や商品開発を担当。量販店バイヤーからのシビアな要望や、多様な消費者ニーズに応えるべく試作開発を繰り返した経験を基に、現場思考の支援を行っている。現在は、組織活性化コンサルタント、中小企業診断士として、地域ブランドの育成や地域資源を活用した新事業の立ち上げ支援など、様々なプロジェクトを手掛ける。“難しいことを解りやすく！”をモットーに、行動に結びつく実践的な講演が好評。具体例を交えながら解決へと導くノウハウを伝授する。

申込先
問合先

広島県商工会連合会 東部支所 (※裏面の受講申込書に必要事項をご記入の上FAXにてお申込みください。)

〒720-2123 福山市神辺町川北 892-7 電話:084-960-3107 FAX:084-960-3108

『令和2年度経営安定特別相談事業講習会』受講申込書

令和2年度経営安定特別相談事業講習会

コロナ禍をビジネスチャンスに変えて成果を上げる！
～初心者でもわかる『WEB商談のイロハから販路開拓事例』～

FAX 084-960-3108 / E-Mail shisho@hint.or.jp

※必要事項をご記入のうえ、FAX又はE-Mailにてお申込みください。

事業所名			フリガナ -----
事業内容	【業種】※該当するものに○印をお願いします。 1. 製造業 2. 卸小売業 3. 情報・サービス業 4. 建設業 5. 運輸・通信業 6. 金融業・保険業 7. 飲食業 8. 医療福祉 9. 農林水産業 10. その他（ ）	参加者名	フリガナ -----
	【内容】※具体的事業内容をご記入ください。		フリガナ -----
住 所	〒		
連 絡 先	TEL :	FAX :	
	E-Mail :		

※ご意見・ご要望、講師への質問等について気軽にご記入ください。

--

申込先 広島県商工会連合会 東部支所

問合せ先

〒720-2123 福山市神辺町川北 892-7
電話:084-960-3107 / FAX:084-960-3108

※受講申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、当セミナーの実施運営に限り使用させていただきます。