

生産性向上支援訓練のご案内

マーケティング志向の 営業活動の分析と改善

マーケティング志向の営業活動の理解と
分析および改善方法を習得する。

【日時】2018年11月20日(火)
9:00～16:00

【会場】福山職業能力開発短期大学校(〒720-0074 広島県福山市北本庄4-8-48)

【対象者】営業を担う中堅層・管理者層の方

【定員】20名

【応募締切】2018年11月2日(金)

【申込方法】裏面の受講申込書に必要事項をご記入の上、当センター宛FAX(082-241-4734)でお送りください。

受講料金

3,240円
(税込)



売上げアップの
ためのコツを
演習を交えて、
わかりやすく
伝えます。

講師 **中尾 友和 氏**

中尾経営支援事務所 代表

———コースのねらい———

マーケティングの本質とマーケティング志向の営業活動を理解して、自社の営業活動について分析し、改善方法などを習得する。

———コース内容———

1. マーケティングの本質
2. マーケティング志向の営業活動
3. 営業活動プラン策定

【主催】

独立行政法人高齢・障害・求職者雇用支援機構

ポリテクセンター広島 生産性向上人材育成支援センター

【お問い合わせ】TEL:082-248-1532 E-Mail:hiroshima-seisan@jeed.or.jp

FAX 082-241-4734

※送り間違いにご注意ください

広島職業能力開発促進センター 生産性向上支援訓練担当

受講申込書

マーケティング志向の営業活動の理解と分析および改善方法を習得
 マーケティング志向の営業活動の分析と改善

会社名		TEL	
		FAX	
所在地 〒			
企業規模(該当箇所を○) A~29人 B~99人 C~299人 D~499人 E~999人 F1000人~			
業種(該当箇所を○) 01建設業 02製造業 03運輸業 04卸売・小売業 05サービス業 06その他			
申込担当者	氏名	部署等	連絡先
受講者名	ふりがな	性別 男・女 年代 20代以下 30代 40代 50代 60代以上	
受講者名	ふりがな	性別 男・女 年代 20代以下 30代 40代 50代 60代以上	
受講者名	ふりがな	性別 男・女 年代 20代以下 30代 40代 50代 60代以上	

注意事項

- ※1 事業主からの指示によらない個人受講はできません。※2 応募者多数の場合は先着順とさせていただきます。
- ※3 応募締切時点の応募者が10名を下回る場合はコースを中止又は延期させていただく場合がありますので、あらかじめご了承ください。
- ※4 コース開始日14日前(土日・祝日を含む。)を過ぎてからのキャンセルは受講料を全額ご負担いただきます。

講座内容

1、マーケティングの本質	・マーケティングの基礎と本質
2、マーケティング志向の営業活動	・顧客の声を掴んだ商品・サービス ・営業の役割と取組の標準化 ・ITを活用したマーケティング ・信用力の形成と広報の活用
3、営業活動プラン策定	・営業活動に関する現状分析 ・顧客に提供する価値の明確化 ・営業活動の改善策の検討
演習(例)	・新規獲得のためのコンセプト、キャッチコピー作成演習

研修会場のご案内

福山職業能力開発短期大学校
 福山市北本庄4-8-48
 電話 084-923-6391(代表)
 生産性向上人材育成支援センター
 電話 084-923-6408

最寄駅 JR備後本庄駅
 徒歩20分
 自動車 駐車場あり



MAP(Google Maps)

【当機構の保有個人情報保護方針、利用目的】

- (1) 独立行政法人高齢・障害・求職者雇用支援機構は「独立行政法人等の保有する個人情報の保護に関する法律」(平成15年法律第59号)を遵守し、保有個人情報を適切に管理し、個人の権利利益を保護いたします。当機構では、必要な個人情報を、利用目的の範囲内で利用させていただきます。
- (2) ご記入いただいた個人情報は、生産性向上支援訓練の実施に関する事務処理(訓練実施機関への提供、本訓練に関する各種連絡、本訓練終了後のアンケート送付等)及び業務統計に利用させていただきます。