

お金をかけずに売上を上げる販促法

御社の「売り」を小学校5年生に 15秒で説明できますか？



(有)ネットトレード 代表取締役社長 松本 賢一 氏

■講師プロフィール 1998年よりホームページ制作に携わる。日本ひもの産業の秋武政道氏にダイレクト・レスポンス・マーケティングを師事。少数精鋭のマーケティング集団「ばなな組」「男組」に参加。異業種におけるマーケティングの実践事例やチラシ・セールスレター・ニュースレター・DM・FAXDM・ウェブなど中小企業にとって有効と思われるあらゆる販促活動の戦略・戦術を学ぶ。300社以上から相談を受けてきた経験を通し2002年に食パンのネットショップを立上げ、当時ネットショップが重要視していなかったアナログ戦略でリピート率80%を記録。その手法はビジネス誌や新聞でも紹介される。また、10年におよぶ演劇活動を経て、演劇的な視点とコンサルティングの実践からくる独自のビジネスコンサルティングのスタイルを確立。「こうやれば儲かる」といったノウハウ主体の押しつけコンサルティングではなく、クライアント一人一人の考え方や本心を核にした「本質型の知恵」を構築するコンサルティングが共感を呼ぶ。年間に100本近いセミナー・講演会をこなし、さらに、六代桂文枝から「八軒屋けん市」の芸名を授かり社会人落語家として高座に上がるなど、豊富な演劇経験をベースに講演研修活動、各団体でゲスト講師として活躍中である。著書の「ライバルに差をつけるネットショップ劇的大改造」は高い評価を受けている。

どうしたらできるんだ!!

- 売上を7倍にする
- 半年待ちの行列ができるお店・会社
- 果てしない競争から抜け出す
- お客様の視点でものを考える
- お客様の圧倒的な支持で愛されるお店・会社
- お客様の知りたいことが発信できる

来たれ! 想い・情熱のある人

〔日〕 2015年11月24日(火)
〔時〕 13時30分～15時30分

〔場 所〕 **参加無料**
メルパルク広島
広島市中区基町6-36

平成27年度 経営安定特別相談事業講習会

名 前	ふりがな	性 別	1. 男	2. 女
		年 齢	歳	
事業者名		T E L		
		F A X		
住 所				
業 種	①情報・サービス業 ②卸・小売業 ③飲食業 ④運輸・通信 ⑤製造業 ⑥建設業 ⑦金融・保険 ⑧医療福祉 ⑨農林水産 ⑩その他()			

上記の受講申込書に必要事項をご記入の上、FAX又はTELでお申込みください。※ご記入いただいた個人情報、他の目的では利用いたしません。

申込先

広島県商工会連合会 地域振興部
〒730-0051 広島市中区大手町3-3-27

担当：越道、遠山

TEL.082-247-0221
FAX.082-249-0565

主催／広島県商工会連合会